

WEITERE AUSSICHTEN:

Die Ausbildung ist fertig und was dann? Bei der AIA AG haben wir eine hohe Übernahmequote. Entscheidest Du Dich, bei uns zu bleiben, kannst Du ein attraktives Festgehalt erwarten, zzgl. Provision. Durch professionelle Workshops und Weiterbildungen, wirst du regelmäßig gefördert und kannst dich weiterentwickeln.

NA, ÜBERZEUGT?

Dann bewirb Dich bei uns als Auszubildende/er Kaufmann für Versicherungen und Finanzanlagen (m/w/d). Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Kontakt:

Jana Weber
Kaistraße 13
40221 Düsseldorf
jana.weber@aia.de

Weitere Informationen findest du unter
www.aia.de/karriere

NUN ZU UNS:

Die AIA AG ist seit über 40 Jahren als unabhängiger Versicherungsmakler der Versicherungsspezialist für die Berufshaftpflicht von Architekten und Ingenieuren. Wir haben uns von Anfang an auf die Berufsrisiken im Baubereich spezialisiert. Mit dieser langjährigen Erfahrung beraten wir unsere Kunden aber auch kompetent in allen Versicherungsbereichen, ob beruflich oder privat.

Die AIA AG ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der französischen Versicherungsgesellschaft MAF (Mutuelle des Architectes Français assurances) mit Sitz in Paris.

Sichere Dir einen langfristigen Arbeitsplatz in einem zukunftssicheren Unternehmen!

AIA AG
Kaistraße 13 | 40221 Düsseldorf
Tel.: +49 211 49365 0 | Mail: info@aia.de
www.aia.de

DEINE AUSBILDUNG BEI DER AIA AG

**KAUFMANN FÜR VERSICHERUNGEN
UND FINANZANLAGEN (M/W/D)**

**HIER KOCHST DU
NUR DEINEN
EIGENEN KAFFEE!**


Aktiengesellschaft

„DA ARBEITEN NUR ANZUGTRÄGER“

„VERSICHERUNGEN SIND UNMODERN“

FALSCH GEDACHT – DENN WIR KÖNNEN DIESE KLISCHEES WIDERLEGEN.

Die AIA AG ist ein modernes Unternehmen, mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Frauen sowie Männer haben hier die gleichen Erfolgschancen, denn nur Du entscheidest, wie Dein Weg hier verläuft.

Und wir können direkt vorwegnehmen, dass Du nach Ausbildungsende bei uns ein attraktives Festgehalt erhältst. Das heißt, Du unterliegst keinem enormen Leistungsdruck.

Außerdem bietest Du Lösungen, die das Leben anderer wirklich leichter machen.

KLINGT DOCH EIGENTLICH GANZ GUT, ODER?

TRIFFT DAS AUF DICH ZU?

- Fachhochschulreife oder Hochschulreife mit guten bis sehr gute Noten
- Freude am Kontakt mit Menschen
- Analytisches Denkvermögen
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit
- Hohe Einsatzbereitschaft und Motivation
- Idealerweise ein sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen

DANN DARFST DU DAS ERWARTEN:

- Praktische Ausbildung in vielen unterschiedlichen Fachbereichen
- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben
- Du lernst, wie Kunden gewonnen, beraten und situationsgerecht betreut werden
- Du erlernst die Erstellung von passenden Angeboten und die Bearbeitung von Vertragsdaten
- Wir zeigen Dir, wie Du individuelle Risiken einschätzen kannst und passende Versicherungslösungen findest
- Verkürzung der Ausbildung auf 2,5 oder 2 Jahre möglich
- IHK-Abschluss

UND DAS IST NOCH NICHT ALLES!

IN DEINER AUSBILDUNG KANNST DU DARAUF ZÄHLEN:

- Ein sicheres Gehalt und gleitende Arbeitszeiten
- Eine individuelle und praxisnahe Begleitung
- Unterstützung bei der Prüfungsvorbereitung
- Die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten
- Umfangreiche Zusatzleistungen, wie z. B. Unfallversicherung, gesundheitsfördernde Maßnahmen und kostenlose Getränke
- Ein cooler Standort im Düsseldorfer Medienhafen, nur ein paar Geh-Minuten von der Altstadt entfernt und mit dem Rhein direkt vor der Nase

Schau dir doch das FAQ unserer aktuellen Azubinen an:

